

# KÄRCHER

makes a difference

## SIND SIE EIN ECHTER KÄRCHER-TYP?



Ich lege mich am liebsten  
auf die faule Haut



Ich will mit Leidenschaft  
viel bewegen



Kärcher ist Weltmarktführer für Reinigungssysteme, -produkte und -dienstleistungen und steht für Qualität, Innovation und Nachhaltigkeit. Diesen Erfolg verdanken wir unseren Kolleginnen und Kollegen, die täglich hinter den kontinuierlichen Weiterentwicklungen unserer ausgereiften Produkte stehen. Wir, die deutsche Vertriebsgesellschaft von Kärcher, stehen mit unserem Team für den erfolgreichen Absatz der Produkte sowie den Ausbau neuer Märkte. Als Tochterunternehmen der Kärcher GmbH & Co. KG genießen wir neben den Vorteilen eines Arbeitgebers mit Großkonzern-Strukturen die Agilität und Dynamik einer erfolgreichen Vertriebsgesellschaft. Wir suchen leistungsbereite und engagierte Mitarbeiter, die mit uns gemeinsam daran arbeiten, was Kärcher ausmacht – ausnahmslos das Beste geben.

### › Ihr Kontakt

**Alfred Kärcher Vertriebs-GmbH**  
Frau Vanessa Klein  
Friedrich-List-Straße 4  
71364 Winnenden  
Tel: +49 (7195) 903-3915

[www.kaercher.com](http://www.kaercher.com)



the  
difference  
is you

Außergewöhnliche Aufgaben verlangen außergewöhnliche Mitarbeiter. Für unser Verkaufsteam Zielgruppe Gebäudereiniger suchen wir im Verkaufsgebiet Dortmund, Paderborn, Neuwed Ihre engagierte Unterstützung.

## Außendienstmitarbeiter (m/w) Zielgruppe Gebäudereiniger

### › Zu Ihren Aufgaben gehören

- Erfolgreicher Vertrieb unserer professionellen Produktlösungen im Marktsegment der Gebäudereinigung.
- Gewinnung von neuen Kunden und Pflege vertrauensvoller Kundenbeziehungen.
- Erstellung von Angeboten, Vorführungen von Produkten sowie die Führung von Verhandlungen bis zum Verkaufsabschluss.
- Dokumentation der Kunden- und Verkaufsaktivitäten.

### › Unser Angebot für Sie

- Eine motivierende Arbeitsatmosphäre mit viel Flexibilität, Freiraum und Eigenverantwortung.
- Abwechslungsreiche Vertriebstätigkeit vor Ort beim Kunden.
- Ein attraktives Entgeltsystem für Leistungsträger, die hoch hinaus wollen.
- Eine eigenverantwortliche, selbstorganisierte Tätigkeit vom Home Office aus steuerbar.
- Modernste IT/Telekommunikation und einen Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung.

### › Ihr Qualifikationsprofil umfasst

- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Erfahrungen im Vertrieb technischer Gebrauchsgüter, idealerweise in der Branche Gebäudereinigung.
- Ein hohes technisches Verständnis, Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie ein gutes Gespür für unterschiedliche Kunden und Verkaufssituationen.
- Flexibilität, Belastbarkeit sowie sicherer Umgang mit Software-Produkten runden Ihr Profil ab.

So geht's mit Hochdruck in Richtung Karriere:

Schicken Sie Ihre vollständigen Unterlagen über unser Online-Formular unter Angabe der Kennziffer 006604 an unsere Personalabteilung.